

# Informacja prasowa

## ***ArcelorMittal opublikował wyniki za drugi kwartał i pierwszą połowę 2017 r.***

*Luksemburg, 27 lipca 2017 r.* – ArcelorMittal, wiodący na świecie koncern stalowo-wydobywczy, ogłosił dzisiaj wyniki za drugi kwartał oraz pierwszą połowę 2017 r.

- BHP: wskaźnik częstotliwości wypadków z przerwą w pracy (LTIF) wyniósł w drugim kwartale 0,72. Wskaźnik LTIF za pierwszą połowę 2017 r. wyniósł 0,78, co stanowi wynik zbliżony do osiągniętego w analogicznym okresie roku ubiegłego.
- Zysk operacyjny w drugim kwartale 2017 r. wyniósł 1,4 mld USD, a w pierwszej połowie roku osiągnął wartość 3,0 mld USD, co stanowi wzrost o 38,1% rok do roku.
- Wskaźnik EBITDA za drugi kwartał 2017 r. wyniósł 2,1 mld USD. Wskaźnik EBITDA za pierwszą połowę roku wyniósł 4,3 mld USD, o 61% więcej niż w analogicznym okresie roku ubiegłego.
- Zysk netto w drugim kwartale 2017 r. wyniósł 1,3 mld USD. Zysk netto w pierwszej połowie roku osiągnął wartość 2,3 mld USD w porównaniu do 696 mln USD w analogicznym okresie roku 2017.
- Wysyłka stali osiągnęła w drugim kwartale poziom 21,5 mln ton, co stanowi wzrost o 2% w porównaniu do ubiegłego kwartału. Wysyłka stali za pierwszą połowę 2017 r. osiągnęła poziom 42,5 mln ton, co stanowi spadek o 2,4% rok do roku. Mniejsza o 1,2% w analogicznym okresie rok do roku.
- Wysyłka rudy żelaza wyniosła w drugim kwartale 15,2 mln ton (-0,9% rok do roku), z czego 9,5 mln ton surowca wysłano po cenach rynkowych (-1,2% rok do roku). Wysyłka rudy żelaza po cenach rynkowych wyniosła w pierwszej połowie roku 18,1 mln ton, co stanowi wzrost o 4,3% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego.
- Zadłużenie netto na dzień 30 czerwca 2017 r. wyniosło 11,9 mld USD w porównaniu do poziomu 12,1 mld USD odnotowanego w dniu 31 marca 2017 r. Spadek poziomu zadłużenia jest konsekwencją dodatniego wolnego przepływu środków pieniężnych (+0,6 mld USD)

(pomimo inwestycji w kapitał obrotowy), który został jednak częściowo zneutralizowany przez niekorzystne różnice kursowe (-0,4 mld USD).

#### **Postęp w strategicznych obszarach:**

- Umacnianie pozycji lidera:

- ArcelorMittal wprowadził na rynek dwa nowe zaawansowane produkty ze stali o wysokiej wytrzymałości: Usibor® 2000 oraz Ductibor® 1000, poszerzając swoją ofertę dla klientów z segmentu motoryzacyjnego. Ponadto, nowa linia próżniowego nakładania powłok uruchomiona w oddziale Liege podkreśla silną pozycję spółki w zakresie rozwoju technologii produkcyjnych.

- Dalszy progres w realizacji „Plan działań 2020”: program przekształceniowy w europejskim segmencie Spółki postępuje zgodnie z założeniami. Działania Spółki bazują na dopasowanej konfiguracji zakładów, a dalsza cyfryzacja poszczególnych obszarów wpływa na zwiększenie wydajności oraz niezawodności procesów.

- Konsekwentna polityka inwestycyjna:

- Spółka ArcelorMittal została wybrana jako nowy właściciel huty Ilva, co stanowi istotną szansę na wygenerowanie korzyści dla akcjonariuszy poprzez wykorzystanie mocnych stron Spółki w celu umożliwienia hucie Ilva osiągnięcia pełnego potencjału produkcyjnego i osiągnięcia statusu czołowego dostawcy stali dla europejskich oraz włoskich odbiorców. Ponadto, oddział ArcelorMittal Brasil ogłosił przejęcie firmy Votorantim, brazylijskiego producenta wyrobów długich, co wzmacnia pozycję oraz możliwości produkcyjne Spółki w tym obszarze.

- Ukończenie strategicznych inwestycji zgodnie ze strategią ciągłego dążenia do zwiększenia udziału produktów o większej wartości dodanej w całkowitej strukturze produkcji:

- Ukończenie projektu rozbudowy składowiska słabów w Calvert (U.S.A.) oraz inwestycji Galvaline w Dofasco (Kanada), która zwiększyła możliwości produkcyjne Spółki w obszarze blach cynkowanych. Oddanie do użytku rozbudowanej walcowni gorącej w Krakowie (Polska) pozwoliło na zwiększenie możliwości produkcyjnych w obszarze stali gorącowalcowanej oraz ocynkowanej.

- Wzmocnienie bilansu Spółki:

- Poziom zadłużenia netto zmniejszył się o 0,8 mld USD rok do roku pomimo zainwestowania 2,8 mld USD w kapitał obrotowy w przeciągu ostatnich 12 miesięcy, co stanowi odzwierciedlenie poprawiających się warunków rynkowych,

- Podwyższenie ratingu przez S&P oraz Moody's odzwierciedla ciągły postęp w kierunku finansowego priorytetu Spółki, jakim jest osiągnięcie ratingu na poziomie inwestycyjnym.

#### **Prognozy na najbliższe miesiące:**

Obecne warunki rynkowe są lepsze niż rok temu, a marże utrzymują się na dobrym poziomie. Popyt wygląda korzystnie, czego dowodem jest najwyższy poziom ważonego indeksu PMI osiągnięty przez Spółkę od kwietnia 2011 r. Sugeruje to, że poziom wysyłki stali w drugiej połowie 2017 r. może być wyższy niż oczekiwany na podstawie wahań sezonowych.

Spółka oczekuje, że jej potrzeby pieniężne (z wyłączeniem kapitału obrotowego oraz składek płaconych na wcześniejsze pokrycie zadłużenia w wysokości 0,2 mld USD (nie ujętego w poprzednich prognozach)) wyniosą w 2017 r. około 4,6 mld USD (w porównaniu do 5,0 mld USD w poprzedniej prognozie). Biorąc pod uwagę działania w zakresie zarządzania zobowiązaniami oraz mniejszy poziom przeciętnego zadłużenia, Spółka oczekuje że wydatki związane z odsetkami zmniejszą się w roku 2017 do poziomu 0,8 mld USD (w porównaniu do 0,9 mld USD w poprzedniej prognozie oraz 1,1 mld USD w roku 2016). Podczas gdy spodziewany poziom wydatków inwestycyjnych w 2017 r. pozostaje na poziomie 2,9 mld USD (wobec 2,4 mld USD w 2016 r.), Spółka oczekuje, że wysokość podatków oraz składek na fundusze emerytalne, jak również innych wydatków pieniężnych, będzie niższa niż wcześniej prognozowano.

Biorąc pod uwagę poprawę warunków rynkowych, Spółka oczekuje, że wartość inwestycji w kapitał obrotowy wyniesie w całym 2017 r. około 1,5 mld USD (w porównaniu do ok. 1,0 mld USD spodziewanych w poprzedniej prognozie).

#### **Komentarz Lakshmiego N. Mittala, prezesa i dyrektora generalnego ArcelorMittal:**

„W pierwszej połowie 2017 r. znacznie poprawiliśmy nasze wyniki finansowe i poczyniliśmy istotny postęp w realizacji „Planu działań 2020”. Niedawno ogłoszone przejęcie huty Ilva stanowi wyjątkową szansę na wygenerowanie korzyści dla naszych akcjonariuszy. Spoglądając w przyszłość, warunki popytowe na naszych głównych rynkach w dalszym ciągu prezentują się dobrze, co przekłada się na spodziewany wysoki poziom zamówień oraz marż na produkty stalowe. Przedmiotem obaw w dalszym ciągu pozostaje fakt, iż nie jesteśmy w stanie w pełni skorzystać z rosnącego popytu z uwagi na wciąż wysoki poziom importu. Kontynuujemy starania zmierzające do wprowadzenia kompleksowych rozwiązań handlowych będących odpowiedzią na problem nieuczciwego importu stali.